

## **ASBİO TEKNOLOJİ SATIŞ VE BAYİLİK :**

Satış programımız genel haliyle altta belirlenen modellere ayrılmaktadır;

- 1- BİREYSEL SATIŞ TEMSİLCİLİĞİ**
- 2- MAHALLE / KÖY BAYİLİĞİ**
- 3- İLÇE BAYİLİĞİ**
- 4- İL BAYİLİĞİ**
- 5- KAMU KURUMLARI VE RESMİ SATIŞ BAYİLİĞİ**
- 6- PRİVET LABLE ÖZEL MARKA BAYİLİĞİ**

### **1. BİREYSEL SATIŞ TEMSİLCİLİĞİ**

Bu alanda çalışan kişi veya kişiler üretici firmanın ürün ve markalarını tanıtmak ve satışlarını gerçekleştirmekle hükümlü tutulmaktadır.

Üretici temsilciler için satış hedefine varmakta gereken tanıtım gereksinimlerini( numune ürünler, Broşürler, dokümanlar, reklam ve tanıtım gereçleri Vb) sağlamaktadır . Temsilciler seçtikleri bölgelerde köy/mah/beld/ilçe gibi alanlarda ürün tanıtımları, ürün deneme uygulamaları, uygulama takibi ve raporlamaları ve deneme sonucu satış gerçekleştirme işlerini yürütecekler.

Üretici temsilcinin har hangi bir gider veya masraflarında yükümlülük taşımamaktadır ve temsilcinin bu faaliyetleri yerine getirmesi için imkanlara araçlara ve tarım sektöründe tecrübe ve portföye sahip olması gerekmektedir. Her temsilci bireysel bir işletme modelidir.

Ve satış yaptığı ürünlerden yüzde oranında olarak kar veya komisyon almaktadır.

Temsilcinin çalıştığı bölgede üreticinin her hangi bir satış faaliyetinin ( 3.şahıslara satış, bayilik, mağaza veya şube açılışı Vb) kısıtlanması veya durması söz konusu değildir. Ancak temsilcinin çalışmaları sonucu bölgesinde 3.şahıs veya tüzel kişilere bayilik verildiği halde temsilci bayinin satış yaptığı ürünler üzerinden üreticiden kar payı alacak ve bölgesindeki hakları üretici tarafından korunacaktır. Temsilci tanıtım ve denemeleri yapmak ve sipariş oluşturmakla hükümlüdür ve satış işlemi üretici tarafından yapılacaktır.

Temsilcinin üretici tarafından eğiti alması ve ürünler konusunda çok iyi seviyede bilgiye sahip olması , anlaması ve anlatabilmesi zorunludur.

Üretici ve temsilci tarafından yapılacak sözleşmede temsilcinin kar payı ve satıştan kazancı belirlenecektir ve çalışma süresince sözleşmenin ve iki tarafın hükümlülüklerinin devamı temsilcini gerçekleştirdiği satış oranına ve başarısına bağlıdır. Bu nedenle bir senelik anlaşma sonucu temsilcinin çalışma süresinin belirlenmesi üretici tarafından değerlendirilecektir.

## 2- MAHALLE/KÖY BAYILIĞI

Bu bayilik modelinde özel veya tüzel kişinin talep ettiği köy veya mahallede en az 5 yıl süreyle iş yerinin olması ve tarım sektörüyle ilgili faaliyette bulunması şartı aranmaktadır.

Mah/köy bayiliğinde üretici gereken tanıtım ve deneme gereçleri ( numune ürünler, Broşürler, dokümanlar, reklam ve tanıtım gereçleri Vb) sağlayacaktır ve gereken her türlü anlatım, eğiti, köy toplantıları, ve benzeri eylemleri üstlenmektedir.

Mah/köy bayiliğinin yıllık veya sezonluk ürün limiti bayinin talep ettiği köyün ürün çeşitliliği ve tarım arazisi genişliğine dayanarak belirlenecektir. Ve bayi bu limitin toplam tutarı karşılığında teminat belgesi ( malen imzalanan senet türü, tüccar veya şirket çeki, banka çeki vb) verecektir. Bayi sipariş verdiği ürünün %30 (yüzde otuz) bedelini ödedikten sonra üretici ürün sevkiyatı yapacaktır, ve kalan %70 (yüzde yetmiş) oranı 4 eşit taksite bölünerek , 60günlük- 90 günlük-120 günlük- 150 günlük vadelerle ödeme tablosu hazırlanacaktır.

Bayinin alım esnasında Teminatın olmadığı halde bayi aldığı ürünün %30 ödemesinden sonra ve ürün sevkiyatından önce tanımlanan 60-90-120-150 gün vadeli ödemeler için banka çeki veya benzeri ödeme temini vermekte zorunludur. Mah/köy bayiliğinde 10 bin tl ön ürün alımı koşulu bulunmaktadır.

Yapılan bu vade uygulamasında herhangi bir faiz veya vade farkı tutarı söz konusu değildir. Ancak bayinin ödemeleri yapmadığı halde ve hukuki süreç meydana geldiğinde yasal vade farkları ve zararları hukuki işlem kapsamında talep edilecektir.

Bayinin sezon veya yıl ortasında sipariş tutarının belirlenen ilk limiti geçtiği halde üreticiye siparişi veya arttıracak limit tutarında teminat belgesi vermesi gerekmektedir.

Yapılan bayilik sözleşmesinde mah/köy bayisinin kar marjı ve kazancı net olarak belirlenmektedir. Ve bu bedel siparişlerde üretici tarafından ıskonto olarak fiyat listesinde belirlenen fiyattan düşürülecektir.

Mah/köy bayilik kapsamında üretici firma belirlenen köy veya mahallede 3.şahısa satış ,bayilik veya mağaza ve benzeri çalışmaları yürütmeyecek ve ilçe veya il bazında yaptığı bayilik anlaşmalarında mah/köy bayisinin tüm haklarını korumaya ve bu tür anlaşmaların kapsamı dışında tutmayı taahhüt edecektir.

Mah/ köy bayisi satışı yapılan ürünlerde üreticinin sözleşmede belirlediği fiyatların altında bir fiyata satış yapmayacağını taahhüt edecektir. Bu bayilik modelinde bir yıllık bayi sözleşmesi yapılacak ve bayinin çalışma talebi halinde süre taraflar arasında uzatılacaktır.

### 3- İLÇE BAYILIĞI

Bu kapsamda özel veya tüzel kişiliği talep ettiği ilçe bayılığının tarım alanları ve tarım ürünleri çeşitliliği, ilçedeki tüketim oranları ve çalışma şekli ile ilgili daha önceden fizibilite çalışmaları yapılmış olmalı ve bayi adayının gerçek ve geçerli verilere sahip olması ciddi önem arz etmektedir. Bu verilere dayanarak bayinin satış potansiyeli belirlenecek ve yıllık satış hedefi ve limiti ortaya çıkacaktır. Bayinin ilçe bazında belirlenen satış limitini gerçekleştirmesi bayinin mevcut imkanları ve geçmişte çalışma faaliyetleri göz önüne alınarak değerlendirilmektedir.

Üretici tanıtım için gerekenleri ( numune ürünler, Broşürler, dokümanlar, reklam ve tanıtım gereçleri Vb ) sağlayacak ve aynı zamanda bayi ve belirlenen personelin eğitimi, tanıtım toplantıları ve seminerler ve benzeri eylemleri konusunda destek verecektir.

İlçe bayisi belirlenen yıllık limiti çerçevesinde yıllık sipariş ve satış oranını belirlemektedir. Ve belirlenen bu yıl/ürün tutarında üreticiye teminat belgesi vermek zorundadır( malen imzalanmış senet belgesi, tüccar veya şirket çeki, banka çeki veya teminatı vb) .

Üretici belirlenen limit ve teminat tutarında siparişleri üretmek ve sevk etmekle hükümlüdür.

Aynı zamanda bayinin tanıtım çalışmaları için test ürünü sağlayacaktır, test ürünleri bayinin her siparişinde %10 oranını geçmemektedir.

Bayi her siparişte toplam sipariş tutarının %30 (yüzde otuz) oranını üreticiye ödeyecek ve ödemediği sonra sevkiyat yapılacaktır. Kalan %60 (yüzde yetmiş) tutarın 4 eşit taksite bölünerek 60 gün-90 gün-120 gün-150 gün olarak ödeme tablosu gönderilecektir.

Bayinin alım esnasında Teminatın olmadığı halde bayi aldığı ürünün %30 ödemesinden sonra ve ürün sevkiyatından önce tanımlanan 60-90-120-150 gün vadeli ödemeler için banka çeki veya benzeri ödeme temini vermekte zorunludur. İlçe bayisi 30 bin tl ön ürün alımı koşulu bulunmaktadır.

Belirlenen vadelerde herhangi bir vade farkı veya faiz söz konusu değildir, ancak bayinin mükerrer ödeme yapmadığı halde ve hukuki süreç oluştuğunda ödenmeyen tutarın vade farkı ve zararları resmi kaynaklarca belirlenip tahsil edilecektir.

İlçe bayisi yıllık belirlenen limitin üzerinde bir sipariş talebi halinde limitin arttığı tutarda teminat belgesi vermektedir.

İlçe bayiliği için yapılacak sözleşme iki yıllık süreyle düzenlenecek ve iş birliğinin devamı bayinin ve üreticinin hükümlülüklerini eksiksiz yerine getirmelerine bağlı olacaktır.

Sözleşme süresince üreticini bayilik verdiği ilçede her hangi bir 3. şahıslara satış, mağaza ve şube açılışı, başka bayilik anlaşmaları ve benzeri faaliyetlerde bulunmayacağı taahhüt edilmektedir ve üreticini il bazında yaptığı her hangi bir bayilik anlaşmasında ilçe bayiliğinin tüm hakları ve satış limitleri ve sınırları korumaya alınacak ve yapılan anlaşmaların kapsamı dışında olacaktır. Aynı zamanda mah/köy bayiliği gibi taleplerde ilçe bayisinin yetkisi ve kabulü söz konusu olacaktır.

Yapılacak sözleşmede ilçe bayisinin satıştan kar marjı belirlenecek ve bu kar verilen siparişlerde iskonto olarak sözleşmede belirlenen satış fiyat listesindeki tutardan düşürülecektir. Bayi sözleşmede belirlenen satış fiyat listesine uyacak ve liste fiyatının altında satış yapmaya hakkı olmamaktadır.

#### **4- İL BAYİLİĞİ**

Bu kapsamda özel veya tüzel kişiliği talep ettiği ilçe bayiliğinin tarım alanları ve tarım ürünleri çeşitliliği, ildeki tüketim oranları ve çalışma şekli ile ilgili daha önceden fizibilite çalışmaları yapılmış olmalı ve bayi adayının gerçek ve geçerli verilere sahip olması ciddi önem arz etmektedir. Bu verilere dayanarak bayinin satış potansiyeli belirlenecek ve yıllık satış hedefi ve limiti ortaya çıkacaktır. Bayinin il bazında belirlenen satış limitini gerçekleştirilmesi bayinin mevcut imkanları ve geçmişte çalışma faaliyetleri göz önüne alınarak değerlendirilmektedir.

Üretici tanıtım için gerekenleri ( numune ürünler, Broşürler, dokümanlar, reklam ve tanıtım gereçleri vb ) sağlayacak ve aynı zamanda bayi ve belirlenen personelin eğitimi, tanıtım toplantıları ve seminerler ve benzeri eylemleri konusunda destek verecektir.

İl bayisi belirlenen yıllık limiti çerçevesinde yıllık sipariş ve satış oranını belirlemektedir. Ve belirlenen bu yıl/ürün tutarında üreticiye teminat belgesi vermek zorundadır( malen imzalanmış senet belgesi, tüccar veya şirket çeki, banka çeki veya teminatı ,ipotekler vb) .

Üretici belirlenen limit ve teminat tutarında siparişleri üretmek ve sevk etmekle hükümlüdür.

Aynı zamanda bayinin tanıtım çalışmaları için test ürünü sağlayacaktır, test ürünleri bayinin her siparişinde %10 oranını geçmemektedir.

Bayi her siparişte toplam sipariş tutarının %30 (yüzde otuz) oranını üreticiye ödeyecek ve ödemediği sonra sevkiyat yapılacaktır. Kalan %70 (yüzde yetmiş) tutarın 4 eşit taksite bölünerek 60 gün-90 gün-120 gün-150 gün olarak ödeme tablosu gönderilecektir.

Bayinin alım esnasında Teminatın olmadığı halde bayi aldığı ürünün %30 ödemesinden sonra ve ürün sevkiyatından önce tanımlanan 60-90-120-150 gün vadeli ödemeler için banka çeki veya benzeri ödeme temini vermekte zorunludur. il bayisi 100 bin tl ön ürün alımı koşulu bulunmaktadır.

Belirlenen vadelerde herhangi bir vade farkı veya faiz söz konusu değildir, ancak bayinin mükerrer ödeme yapmadığı halde ve hukuki süreç oluştuğunda ödenmeyen tutarın vade farkı ve zararları resmi kaynaklarca belirlenip tahsil edilecektir.

İl bayisi yıllık belirlenen limitin üzerinde bir sipariş talebi halinde limitin arttığı tutarda teminat belgesi vermektedir.

İl bayiliği için yapılacak sözleşme iki yıllık süreyle düzenlenecek ve iş birliğinin devamı bayinin ve üreticinin hükümlülüklerini eksiksiz yerine getirmelerine bağlı olacaktır.

Sözleşme süresince üreticini bayilik verdiği ilçede her hangi bir 3. şahıslara satış, mağaza ve şube açılışı, başka bayilik anlaşmaları ve benzeri faaliyetlerde bulunmayacağı taahhüt edilmektedir ve üreticini il bazında yaptığı her hangi bir bayilik anlaşmasında ilçe bayiliğinin tüm hakları ve satış limitleri ve sınırları korumaya alınacak ve yapılan anlaşmaların kapsamı dışında olacaktır. Aynı zamanda sözleşmeden sonra ilçe bayiliği ve mah/köy bayiliği gibi taleplerde ilçe bayisinin yetkisi ve kabulü söz konusu olacaktır.

Yapılacak sözleşmede ilçe bayisinin satıştan kar marjı belirlenecek ve bu kar verilen siparişlerde iskonto olarak sözleşmede belirlenen satış fiyat listesindeki tutardan düşürülecektir. Bayi sözleşmede belirlenen satış fiyat listesine uyacak ve liste fiyatının altında satış yapmaya hakkı olmamaktadır.

5-KAMU KURULUŞLARI VE RESMİ SATIŞ BAYİLİĞİ ( talep durumunda yüz yüze görüşülür)

6-PRİVET LABLE ÖZEL MARKA BAYİLİĞİ ( talep durumunda yüz yüze görüşülür)

**TOPTAN ALIM YAPAN BİREYSEL VEYA TÜZEL MÜŞTERİLERİMİZD İNDİRİM ORANLARIMIZ:**

**5000 TL - 25000 TL ALIMLARDA %9**

**21.000 TL – 50.000 TL ALIMLARDA % 14**

**51.000 TL - 100.000 TL ALIMLARDA % 18**

**101.000 TL – 500.000 TL ALIMLARDA %24**

